**Rapport sur l’analyse des données de l’entreprise Innova Electronic**

* Sur le graphique linéaire montrant les tendances des ventes mensuelles, nous constatons qu’il y’a augmentation presque constante des ventes au fil des mois, avec le mois de **Décembre** comme étant le mois avec plus de vente avec **32508 produits vendus** contrairement à **Janvier** qui est celui des dont les ventes sont les plus basses seulement avec **15408 produits vendues** qui représente mois de la moitié de ceux de Décembre.
* Sur le graphique montrant la répartition des ventes mensuelles, nous remarquons que les ventes ne sont pas reparties de façon uniforme tout au long de l’année mais se concentre plus sur les derniers mois de l’année tels qu’Octobre**, Novembre** et **Décembre.** Ces mois sont aussi les seuls mois ou les ventes sont nettement supérieures à la moyenne.
* Nous avons présenté ensuite sur un diagramme sous forme de bar les 10 produits les plus vendus en termes d’unités vendues. Par ordre décroissant de vente, nous identifions entre autre :
* **Les Smartphones** avec18600 exemplaires vendus par an.
* **Les Headphones** avec 14880 exemplaires vendus par an
* **Les Power Bank** avec 14880 exemplaires vendus par an
* **Les Monitor** avec 13020 exemplaires vendus par an
* **Les USB Cable** avec 13029 exemplaires vendus par an
* **Les Wireless Speaker** avec 11160 exemplaires vendus par an
* **Les Keyboard** avec 10230 exemplaires vendus par an
* **Les Car Charger** avec 9300 exemplaires vendus par an
* **Les Laptop** avec 9300 exemplaires vendus par an
* **Les Mouse** avec 8370 exemplaires vendus par an

Tous ces produits présentent un nombre supérieur à la moyenne globale des ventes par unité

* Sur un graphique circulaire, nous avons représenté le top 5 des produits de l’entreprise en terme de Revenue annuels et ainsi mettre en évidence le meilleur produit en terme d’apport financier.
* **Les laptops** qui représentent 36.1% du revenu annuel
* **Les Smartphones** qui représentent 18.1% du revenu annuel
* **Les Tablettes** qui représentent 16.2% du revenu annuel
* **Les Ecrans** qui représentent 15.2% du revenu annuel
* **Les Processeurs** qui représentent 14.4% du revenu annuel

Tous ces produits présentent un nombre supérieur à la moyenne globale des ventes par unité

* Sur le dernier visuel sous forme de nuage de points, nous avons mis en valeur les revenus en fonction des unités vendues des 10 produits les plus vendus de l’entreprise. De ce graphe nous pouvons observons une **discontinuité entre les revenus et les unités vendues**. Pour ce fait, nous pouvons pour cet effet mettre deux produits en valeurs. Les Smartphones qui sont les produits les plus vendus de la structure n’est pas le premier produit en terme de revenu. D’après le graphique, il est plutôt le deuxième produit en terme de revenu derrière les Laptops qui sont les premiers produits qui rapportent plus de chiffres d’affaire à l’entreprise Innova Electronic malgré qu’ils se classent à la neuvième position en terme d’unités vendues. Ceci se remarque aussi sur de nombreux autres produits proposé par l’entreprise.